PFLEGEIMMOBILIEN UND BETREUTES WOHNEN IN DER CORONA-KRISE

Online Pressekonferenz
12.05.2020

AGENDA

PFLEGEIMMOBILIEN UND BETREUTES WOHNEN IN DER CORONA-KRISE

- 01** Begrüßung
- 02** Marktvorstellung
- 03** Vorstellung der Befragungsergebnisse
- 04** Diskussion und Fragerunde

DIE REFERENTEN

PFLEGEIMMOBILIEN UND BETREUTES WOHNEN IN DER CORONA-KRISE

Nico Grimm
Geschäftsführer
VIVUM Services
Frankfurt GmbH

02/03 Markt &
Ergebnis-
vorstellung

Matthias Möller
Projektmanager
ANIMA Projektentwicklungs-
gesellschaft mbH

04 Diskussion

Karsten Jungk
Geschäftsführer
WüestPartner
Deutschland

04 Diskussion

02

MARKTVORSTELLUNG

VIVUM GRUPPE

FONDSINITIATOR und -MANAGER, PROJEKTENTWICKLER,
INVESTMENT- & ASSETMANAGER

ÜBERSICHT

VIVUM Unternehmensgruppe

- › **Gegründet 2005**, seit 2013 BaFin registrierte KVG
- › **Investment-Managementgesellschaft** für Mezzanine- und Equity-Investments in Immobilienprojektentwicklungen (ground-up und value-add)
- › **28 Entwicklungen** in fünf aufgelegten Fonds mit einem Volumen von rund **800 Mio. EUR**, Schwerpunkte **Residential, Micro Living, Senior Living** und Betreiberimmobilien
- › Mehrheitsgesellschafter ist Moritz Eversmann; **Key Managers** sind als **Mitgesellschafter** langfristig an das Unternehmen gebunden
- › Aktuell **3 laufende Fonds** „under management“
- › Aktuelles **Projektvolumen** in Verwaltung **300 Mio. EUR**

GESCHÄFTSBEREICHE der VIVUM Unternehmensgruppe

KAPITALVERWALTUNGS-GESELLSCHAFT

VIVUM GmbH

Seit 2013 BaFin registrierte KVG

Aktuell 3 Development-Fonds
„under management“

- Fondskonzeption und -verwaltung
- Fondsbuchhaltung, -rechnungswesen
- Risikomanagement / Compliance
- Controlling und Berichtswesen

ASSET- / PORTFOLIO-MANAGEMENT

VIVUM Services Frankfurt GmbH (Frankfurt)
VIVUM Services GmbH (Hamburg)

Eigentümerversetzung für indirekte
Immobilieninvestitionen

- Anlagepolitik
- Transaktionsberatung
- Immobilienmanagement
- Anlegerbetreuung
- Berichterstattung

Finanzierung (Eigen-, Fremdkapital)

PROJEKT- ENTWICKLUNG

ANIMA Projektentwicklungsgesellschaft mbH

- Plan- und Baurechtschaffung,
- Technische u. wirtschaftliche Konzeption
- Projektsteuerung / Baucontrolling
- Wettbewerbsdurchführungen
- Gewährleistungsmanagement

DIFFERENZIERUNG DER NUTZUNGSARTEN

SENIOR LIVING / Wohnformen für Pflegebedürftige Senioren

PFLEGEBEDÜRFTIGE NACH VERSORGUNGSART

Quelle: DESTATIS 2019, BFS Service 2019,
Eigene Berechnung, Eigene Darstellung

SENIOR LIVING / AUSPRÄGUNGEN

Quelle: CBRE GmbH / ImmoTISS care GmbH – Pflegeimmobilienreport 2017
Eigene Berechnung, Eigene Darstellung

SENIOR LIVING MARKT

DIFFERENZIERUNG DER
NUTZUNGSARTEN

> 90 %

BUNDESWEITE AUSLASTUNG
ÜBER ALLE NUTZUNGSARTEN

> 760.000

PFLEGEPLATZBEDARF
INSGESAMT BIS 2030

rund 90 MRD. €

INVESTITIONSBEDARF
BIS 2030

NUTZUNGSART

Entwicklung und Investitionsbedarf bis 2030

ENTWICKLUNG DER ANZAHL PFLEGEBEDÜRFTIGER (IN MIO. PERSONEN)

Quelle: Statistisches Bundesamt 2019

PFLEGEPLATZ- UND INVESTITIONSBEDARF BIS 2030

PFLEGEPLATZBEDARF INSGESAM
759.000 PLÄTZE

DAVON: SUBSTITUTIONSBEDARF
210.000 PLÄTZE

DAVON: NEUBAUBEDARF
549.000 PLÄTZE

INVESTITIONSBEDARF
91 MRD. EUR

Quelle: CBRE GmbH / ImmoTISS care GmbH - Pflegeimmobilienreport 2017
Eigene Berechnung, Eigene Darstellung

HERLEITUNG DER ANLAGESTRATEGIE

Investmentansatz

SENIOR LIVING Gründe für Investments

- Demografiebedingt **langfristiges Wachstumspotenzial**
- Die Nachfrage ist **konjunktur-unabhängig**
- Gesicherte Ausschüttungen über **langfristige Pachtverträge (>15 J.)**
- **Inflationsgeschützte Investition**
- **Deutlicher Renditevorsprung** vor traditionellen Immobilien-anlageklassen

VIVUM Gruppe USP

- Projektentwickler, Fonds- und Assetmanager
- Management/Entwicklung von **Core, Core +** und **Value Add** - Objekten
- Deal Sourcing entlang des **gesamten Lebenszyklus** der Immobilie
- **Höhere Renditen** durch früheren Einstieg in Wertschöpfung
- **Qualitative Aufwertung des VIVUM-portfolios** durch repositionierte und neu entwickelte Immobilien

03

VORSTELLUNG DER BEFRAGUNGSERGEBNISSE

FRAGE 1

Erwarten Sie kurzfristig Auswirkungen der Corona Krise auf die Nachfrage im Pflegeimmobilienmarkt?

Nachfrage

- Die Nachfrage wird sich erhöhen
- Die Nachfrage wird sich verringern
- Die Nachfrage wird konstant bleiben

FRAGE 2

Welche Rendite-Entwicklung erwarten Sie für die kommenden Jahre?

Die Spitzenrendite für Pflegeimmobilien ist in den vergangenen Jahren gesunken und liegt derzeit bei 4,3 % für Pflegeheime und 3,5 % für Betreutes Wohnen. Welche Entwicklung erwarten Sie für die kommenden Jahre?

Rendite

FRAGE 3

Wird die erhöhte Aufmerksamkeit zum Treiber für eine schnellere Problemlösung in der Pflegewirtschaft?

Das Pflegesegment genießt in der aktuellen Krise eine hohe nationale öffentliche Aufmerksamkeit. Sind Sie der Ansicht, dass dies ein Treiber für die schnellere Lösung der Probleme in der Pflegewirtschaft und dem Markt für Pflegeimmobilien sein könnte?

Schnellere Problemlösung

FRAGE 4

Für welches Problem sollten Ihres Erachtens möglichst schnell Lösungen und Anreize gefunden werden?

Für welches Problem sollten Ihres Erachtens möglichst schnell (politische) Lösungen und Anreize gefunden werden?

Auswahlmöglichkeit (max. 2)

Probleme

FRAGE 5

Können die bestehenden baulichen Konzepte und Bauvorschriften die neuen zu erwartenden Anforderungen erfüllen?

Die COVID19 Pandemie führt aktuell zu neuen Erkenntnissen im gesamten Gesundheits- und Pflegewesen. Können die bestehenden baulichen Konzepte und Bauvorschriften die neuen zu erwartenden Anforderungen erfüllen?

Anforderungen

■ Ja, es ist nur eine Frage der Betriebsführung und Personalausstattung.

■ Nein, bauliche Konzepte und Bauvorschriften müssen die neuen Erkenntnisse reflektieren und angepasst werden.

FRAGE 6

Welche Mindestkriterien muss der Standort Stadt aufweisen?

Standortauswahl Städte: Welche Mindestkriterien muss der Standort aufweisen?

(Mehrfachnennungen möglich)

Standortkriterien

FRAGE 7A

Welche Mindestkriterien muss der Mikrostandort aufweisen?

Auswahl Mikrostandort: Welche Mindestkriterien muss der Standort aufweisen?

(Dreifachnennungen möglich)

Standortkriterien

FRAGE 7B

Welche Immobilienart würden Sie als Investor bevorzugen?

Auswahl Immobilie: Welche Immobilienart würden Sie als Investor bevorzugen?

(Mehrfachnennungen möglich)

Immobilienart

FRAGE 8

Was ist für Sie bei der Betreiberwahl bedeutender?

Was ist für Sie bei der Betreiberwahl bedeutender?

(Zwei Nennungen möglich)

FRAGE 9

Renditeerwartungen?

Welche Renditen sind Ihres Erachtens für institutionelle Investments in Pflegeimmobilien entscheidend?

(Mehrfachnennungen möglich)

Renditen

04

DISKUSSION UND FRAGEN

DISKUSSION

PFLEGEIMMOBILIEN UND BETREUTES WOHNEN IN DER CORONA-KRISE

Nico Grimm

Geschäftsführer
VIVUM Services
Frankfurt GmbH

T +49 (0)69 50 50 60 42 86
F +49 (0)40 41 72 62
M ngrimm@vivum.de

Matthias Möller

Projektmanager
ANIMA Projektentwicklungs-
gesellschaft mbH

T +49 (0)40 41 35 38 29
F +49 (0)40 41 72 62
M mmoeller@vivum.de

Karsten Jungk

Geschäftsführer
WüestPartner
Deutschland

T +49 (0)30257 6087 10
M karstenjungk@wuestpartner.com

**HERZLICHEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!
FÜR WEITERE FRAGEN STEHEN WIR IHNEN
GERNE ZUR VERFÜGUNG!**

Christof Hardebusch

hardebusch@rueckerconsult.de

T +49 (0)221 29 29 56 33

M +49 (0)170 83 17 991

www.rueckerconsult.de